Solutyo

05/10/2026

Plaquette de présentation

Coach IA

Le coaching managérial, enfin accessible à tous vos chefs d'équipe —
sur le terrain, au moment précis où ils en ont besoin.

Faire grandir vos managers, traiter les situations difficiles à chaud, renforcer la sécurité — à un coût enfin maîtrisé.

CONTACTS

Vincent Lambert
+33 6 82 09 10 76 · vlambert@solutyo.com

Francis Lavallée
+33 6 59 34 01 47 · flavallee@solutyo.com

CE QUE NOUS VOYONS SOUVENT DANS LES ATELIERS

- Une première ligne managériale souvent choisie pour leurs compétences techniques, peu encline à manager.
- Des managers par moment un peu démunis face à des situations qui leurs semblent délicates
- Des valeurs managériales de l’entreprise difficiles à descendre sur le terrain

Notre objectif : Rendre chaque manager capable d'adresser et de rectifier avec ses collaborateurs les sujets délicats, notamment de comportement, de performance ou de sécurité.

NOTRE LECTURE DE L'ENJEU

Nos convictions

La dimension humaine est le vrai point critique

En management, ce qui met le plus en risque la performance est la gestion humaine des situations difficiles. Son traitement est critique car il impacte :

- l'engagement individuel
- les relations de travail futures
- l'amélioration continue (sécurité, compétences…)

La formation seule est insuffisante

Elle ne suffit pas à ancrer durablement la pratique managériale, car :

- les problèmes sont extrêmement variés, complexes et difficiles à reproduire en salle (présentielle ou virtuelle)
- ces situations managériales n'existent pas toujours au moment de la formation

DEUX LOGIQUES, UN IMPACT TRÈS DIFFÉRENT

Formation ou coaching ?

Formation classique / en ligne

- Extrait les managers du terrain
- Ne traite pas spécifiquement les problèmes individuels rencontrés
- Intervention « one shot »
- Un certain coût par personne
- Un impact relatif sur l'évolution concrète du management

Le coaching

- ✓ Extrait moins longtemps les managers du terrain
- ✓ Traite spécifiquement les problèmes individuels rencontrés
- ✓ S'étale dans le temps et consolide les acquis
- ✓ Un impact mesuré et mesurable sur le management
- ✓ Habituellement coûteux et rarement offert à ce niveau de management, pas toujours disponible au bon moment

Et si vous gardiez toute la force du coaching, sans ses limites de coût ni de disponibilité ?

LA RÉPONSE SOLUTYO

Notre solution : un coach virtuel dédié

Un coach IA qui accompagne les situations de management délicates, réelles et spécifiques, que rencontrent vos chefs d'équipe et superviseurs.

Une réponse à SA situation

Pas un cours générique : un conseil sur mesure et un entraînement à la conversation difficile.

Il repart avec un plan d'action

Une synthèse des points clés à retenir, prête pour la vraie rencontre.

Il parle le langage de votre entreprise

Nourri de vos règles, normes, procédures et de votre métier.

La rigueur d'un vrai coach

Conçu par un coach certifié, pour un accompagnement de même nature.

À portée de clic, sans quitter le terrain

Un accès SSO en un clic qui réduit le temps de retrait de poste.

Là quand la situation surgit

Disponible 24 h/24 pour agir à chaud, avant que ça ne s'envenime.

Des réflexes qui s'ancrent

Des consultations répétées qui installent durablement la démarche.

Dans la langue de chacun

Un échange en langue native, adapté aux différences culturelles.

Un coût restreint qui rend enfin le coaching accessible à cette population de managers.

CÔTÉ MANAGER, CÔTÉ DIRECTION

Une expérience simple et confidentielle

Côté manager

Converser à l'oral

Une interface accueillante pour parler au coach, comme dans la vraie vie, et garder une trace écrite des échanges.

Un accès en un clic

Une icône sur le bureau et le SSO pour utiliser le coach sans se reconnecter, en s'isolant le temps de la session.

Côté direction

Un tableau de bord paramétrable

Nombre d'utilisateurs, nombre d'utilisations, durée moyenne — pour piloter la diffusion et l'usage.

Aucune statistique individuelle

Pour des raisons de confidentialité, le pilotage reste agrégé et ne cible jamais une personne.

LES BÉNÉFICES POUR VOTRE ENTREPRISE

Ce que vous y gagnez

Des managers plus autonomes

Ils gèrent eux-mêmes les situations difficiles, avec méthode et confiance.

Des problèmes traités à chaud

Fini les situations qui s'enveniment faute d'un interlocuteur disponible au bon moment.

Une sécurité renforcée

Un meilleur dialogue sur les sujets à risque, au cœur de votre plan d'amélioration.

Le coaching démocratisé

Un accompagnement de haut niveau étendu à toute une population de managers, pas à quelques-uns.

Un pilotage RH simple

Un tableau de bord d'usage, agrégé et confidentiel, pour suivre l'adoption.

Un coût enfin maîtrisé

L'impact du coaching sans son prix habituel — un investissement proportionné à vos enjeux.

LA CONDITION NON NÉGOCIABLE

Conditions de succès : la confidentialité

La confidentialité est une condition obligatoire à la réussite du coaching : les participants doivent avoir entièrement confiance dans l'usage du coach.

Confidentialité des conversations

Comme dans un véritable coaching, pour que le coach soit sollicité et les difficultés exprimées.

Hébergement hors les murs · non-conservation des conversations

Confidentialité des données fournies

Sans ces données spécifiques à votre entreprise, les réponses du coach seraient plus généralistes.

Données d'entreprise isolées et protégées

Solutyo

05/10/2026



Solutyo

Vincent **Lambert**
Directeur commercial
Téléphone : +33 (0)6 82 09 10 76
e.mail : vlambert@solutyo.com



Solutyo

Francis **Lavallée**
Directeur technique
Téléphone : +33 (0)6 59 34 01 47
e.mail : flavallee@solutyo.com